



DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE AGENCIAS INMOBILIARIAS

INTRODUCCIÓN

Este curso proporciona al alumno todos los conocimientos necesarios para poder desarrollar la labor de Dirección de una Agencia Inmobiliaria.

Para poder Dirigir y Gestionar una Agencia Inmobiliaria con garantías de éxito, es necesario contar con una formación multidisciplinar en diferentes materias tales como, el derecho civil, mercantil y tributario, conocimientos de marketing, análisis contable y financiero, administración de empresas, etc...

DESTINATARIOS

- Gestores y propietarios de agencias inmobiliarias interesados en recibir una formación específica en su sector que les ayude a mejorar sus resultados empresariales.
- Trabajadores y profesionales del sector inmobiliario con interés en mejorar su formación.
- Todas aquellas personas que deseen recibir la formación necesaria para poner en marcha una agencia inmobiliaria.
- Todas aquellas personas que deseen dedicarse a la gestión inmobiliaria de manera profesional y no cuenten con experiencia en el sector.

OBJETIVOS

- Conocer las técnicas de gestión fundamentales necesarias para gestionar y dirigir una agencia inmobiliaria.
- Estrategias para organizar y dirigir una agencia de comercialización de inmuebles.
- Conocer y dominar los conceptos económicos administrativos necesarios para gestionar una agencia inmobiliaria.

- Adquirir los conocimientos necesarios para comprender el entorno legal de una agencia inmobiliaria (como empresa) y de la gestión inmobiliaria en sí misma (como profesión).

PROGRAMA

Los materiales Didácticos que recibirás para realizar el Curso han sido desarrollados por expertos en Formación Abierta, para que desarrolles los conocimientos de los contenidos de los mismos sin necesidad de acudir a clases presenciales, a tu ritmo y desde cualquier lugar, lo que te da la ventaja de conseguir los objetivos que te plantees de acuerdo a tu capacidad y el tiempo del que dispongas.

Módulo 1 - Derecho civil.

Módulo 2 - Derecho mercantil.

Módulo 3 - Análisis contable y financiero.

Módulo 4 - Contabilidad para agencias inmobiliarias.

Módulo 5 - Derecho tributario

Módulo 6 - Recursos humanos en la agencia inmobiliaria

Módulo 7 - Gestión de nóminas.

Módulo 8 - Derecho inmobiliario

Módulo 9 - Técnicas de gestión inmobiliaria.

Módulo 10 - Marketing Inmobiliario.

ACREDITACIÓN Y DIPLOMA

DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE AGENCIAS INMOBILIARIAS