



VISITADOR MÉDICO

INTRODUCCIÓN

La industria farmacéutica se ha convertido en las últimas décadas, en una de las industrias con mayor crecimiento y con mayor inversión en I+D+i (Investigación, Desarrollo e Innovación). Se trata por lo tanto de un sector económico que demanda de profesionales muy cualificados, médicos, biólogos, veterinarios, etc. Pero no sólo a investigar se dedican las empresas farmacéuticas, otra de las actividades prioritarias en este tipo de industria es la actividad comercial.

Serán los Visitadores Médicos los profesionales dedicados a realizar la parte comercial que las empresas y distribuidoras farmacéuticas necesitan para poder comercializar sus productos.

El Visitador Médico desempeña, por lo tanto, la labor de un técnico comercial que establece los canales de venta y distribución entre la industria farmacéutica y el médico. Son por lo tanto unos eslabones fundamentales e imprescindibles en la difusión de nuevos medicamentos, en la realización de labores de campo y en la prospección del mercado farmacéutico.

La labor de estos profesionales está muy reconocida en nuestros días, siendo trabajadores bien remunerados y muy valorados por la industria farmacéutica. Es por esta razón hemos desarrollado este curso con el objetivo de proporcionar la formación necesaria a aquellas personas que deseen comenzar una carrera profesional en este sector económico.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

Este curso de Visitador Médico de Fomento Profesional se dirige a todas aquellas personas interesadas en trabajar en el sector de la sanidad y que quieran desarrollar una carrera profesional en este sector.

El Visitador Médico realizará un trabajo de venta de productos y servicios médicos y farmacéuticos por lo que las habilidades comerciales y de persuasión de los clientes son fundamentales a la hora de dedicarse profesionalmente a este ámbito laboral. Además deberá de estar al día de la aparición de nuevos fármacos, deberá de ser capaz de analizar sus características desde el punto de vista comercial y, en el caso de que sea necesario, realizar las actividades formativas que considere oportunas para poder realizar su cometido con la mayor profesionalidad posible.

FUNCIONES DEL VISITADOR FARMACÉUTICO

El trabajo de un Visitador Médico consiste principalmente en vender productos médicos y farmacéuticos. Deberá de ser un profesional con grandes dotes de comunicación, orientado a objetivos, capacidad para trabajar de manera autónoma, con iniciativa propia y capacidad de organización.

Las funciones de un Visitador Médico son:

- Conocer toda la información de los productos médicos y farmacéuticos que conforman su catálogo de productos, con el objeto de poder ofrecer dicha información a los clientes.
- Ser capaz de establecer unas buenas relaciones profesionales con los Laboratorios (Proveedores), como con los médicos y especialistas (Clientes).
- Ser capaz de organizar, planificar y poner en marcha, las acciones necesarias para poder distribuir los productos farmacéuticos a su cartera de clientes.
- Sondear el mercado farmacéutico de cara a buscar nuevas oportunidades de negocio con nuevos medicamentos, etc.

REQUISITOS NECESARIOS PARA ACCEDER AL CURSO

Para la realización de este curso no es necesario disponer de una formación previa en la materia, no obstante sí que es aconsejable tener una educación media a nivel de bachillerato o equivalente, que proporcione al alumno la base necesaria que le permita asimilar los conceptos y materias impartidas. Hay que destacar que se trata de un curso orientado a la venta de material médico, por lo que tener una personalidad abierta y orientada a la venta resultará imprescindible a la hora de desarrollar este trabajo.

CONTENIDO DEL CURSO

Los materiales Didácticos que recibirás para realizar el Curso han sido desarrollados por expertos en Formación Abierta, para que desarrolles los conocimientos de los contenidos de los mismos sin necesidad de acudir a clases presenciales, a tu ritmo y desde cualquier lugar, lo que te da la ventaja de conseguir los objetivos que te plantees de acuerdo a tu capacidad y el tiempo del que dispongas.

El curso se compone de 5 bloques temáticos, divididos a su vez en diferentes temas:

Módulo 1 - Histología, Anatomía y Fisiología del cuerpo humano

- Tema 1. El Nivel Químico de Organización
- Tema 2. La Histología: Evolución, Conceptos y Aspectos Básicos
- Tema 3. Anatomía y Fisiología
- Tema 4. El Sistema Nervioso
- Tema 5. El Sistema Osteomuscular
- Tema 6. El Aparato Digestivo
- Tema 7. El Sistema Circulatorio
- Tema 8. El Aparato Respiratorio

- Tema 9. El Sistema Renal. El Aparato Urinario
- Tema 10. El Sistema Endocrino. Los Órganos de Reproducción

Examen de **Evaluación N° 1**

Módulo 2 - Patologías

- Tema 11. La Salud y la Enfermedad
- Tema 12. Patologías en el Sistema Nervioso y en los Órganos de los Sentidos
- Tema 13. Patologías en el Sistema Osteomuscular y en el Aparato Digestivo
- Tema 14. Patologías en el Sistema Cardiovascular y Circulatorio
- Tema 15. Patologías en el Sistema Respiratorio, Renal, Urogenital y Endocrino

Examen de **Evaluación N° 2**

Módulo 3 - Microbiología

- Tema 16. Las Enfermedades Infecciosas
- Tema 17. El Sistema Inmunitario
- Tema 18. Las Infecciones Bacterianas, Micóticas, Víricas y Parásitas

Examen de **Evaluación N° 3**

Módulo 4 - Farmacología

- Tema 19. Conceptos Generales de Farmacología
- Tema 20. La Interacción Fármaco-Receptor
- Tema 21. Farmacología de los Sistemas del Cuerpo Humano

Examen de **Evaluación N° 4**

Módulo 5 - La Industria farmacéutica. La visita médica y el marketing farmacéutico

- Tema 22. La Industria Farmacéutica I
- Tema 23. La Industria Farmacéutica II
- Tema 24. La Visita Médica
- Tema 26. Marketing Farmacéutico

Examen de **Evaluación N° 5**

Anexo y Examen Final

- Terminología Médica Básica
- Examen de **Evaluación N° 6**

Examen de **Evaluación General**

ACREDITACIÓN Y DIPLOMA **“Visitador Médico”**